

LBOffice Software GmbH personell verstärkt

Pressekontakt:

Kerstin Frohn
Tel.: +49 (0)208 9963-123
kfrohn@lenord.de

Lenord + Bauer erschließt neue Geschäftsfelder

Der Anbieter von Automatisierungstechnik entwickelt nicht nur Sensoren und Steuerungen. Was die Wenigsten wissen: Bereits 2013 gründete Lenord + Bauer die LBOffice Software GmbH, um eine zunächst individuell entwickelte Softwarelösung standardisiert zu vermarkten. Vor genau einem Jahr verstärkten die Oberhausener ihr Engagement in diesem Bereich.



Bild 1, vlnr: Hans-Georg Wilk, André Pithan de Vere und LBOffice-Vertriebsbeauftragter Ingo Hojer.

Am Anfang stand die Suche nach einer Unternehmenssoftware, die Dokumentenmanagement, Unternehmenskommunikation, CRM, Projekt- und Vorgangsverwaltung sowie eine Produktverwaltung flexibel und integriert abbildet. Da keine der damals am Markt erhältlichen Lösungen dieses Gesamtpaket bot, entschloss Lenord + Bauer sich zur Eigenentwicklung der Software LBOffice.

Zunächst wurde diese erfolgreich im eigenen Unternehmen implementiert und kontinuierlich auf Basis des Inputs der Mitarbeiter weiterentwickelt. Es kam der Gedanke auf, die Lösung auch anderen Unternehmen zugänglich zu machen: „Wir waren sicherlich nicht die Einzigen, die ohne Erfolg nach einem Gesamtsystem gesucht hatten. Ein Markt musste also vorhanden sein“, berichtet Hans-Georg Wilk, Gesellschafter der LBOffice Software GmbH. „Wir gewannen über persönliche Kontakte einen weiteren Schlüsselkunden.“ Doch um weiter zu wachsen, fiel die Entscheidung, in die Offensive zu gehen. „Marketing und Vertrieb nur ‚nebenbei‘ kann nicht erfolgreich sein, so dass wir die LBOffice Software GmbH personell verstärkten“, erzählt Wilk.

Drei Mitarbeiter arbeiten inzwischen hauptberuflich im Start-up-Unternehmen. Die Hauptaktivität ist nun - neben dem aktiven Vertrieb - die strategische Weiterentwicklung des Produktes: „Wir haben erkannt, dass die Stärke des zertifizierten DMS-Systems in branchenspezifischen Zusatzfunktionen liegt“, sagt André Pithan de Vere, Geschäftsführer der LBOffice Software GmbH, der nun seit einem Jahr ‚an Bord‘ ist. Die offene Software-Architektur macht es dabei leicht, Lösungen von Drittanbietern einzubeziehen. „Wir sehen unsere Software als sinnvolle Ergänzung von Systemen, die sich z.B. in der Wirtschaftsprüfer- und Steuerberater-Branche etabliert haben.“

Derzeit sucht die LBOOffice Software GmbH aktiv nach Investoren und Kooperationspartnern, um die Lösung gezielt technologisch voranzubringen. „Wir sehen großes Potential und führen derzeit Gespräche über eine enge Kooperation mit einem Marktführer für Steuerberatungssoftware.“

Die Aktivitäten der Oberhausener gehen jedoch über den reinen Software-Vertrieb hinaus: „Der Kunde erhält auf Wunsch eine strategische IT- und Organisationsberatung oder Projektsupervision - unabhängig davon, ob er sich auch für die Einführung unserer Software entscheidet oder nur unsere Beratungsleistung in Anspruch nehmen möchte“, berichtet Pithan de Vere weiter.

Einen entscheidenden Vorteil sieht er in der direkten Nähe zu Lenord + Bauer: „Es ist vorteilhaft, unseren Hauptkunden direkt im Hause zu haben und auf kurzem Wege über Software-Optimierungen sprechen zu können.“

Über Lenord, Bauer & Co. GmbH:

Seit mehr als 50 Jahren steht der Name Lenord + Bauer für die Automatisierung von industriellen Bewegungsabläufen. Das Unternehmen entwickelt, produziert und vertreibt magnetische Sensoren zur Positionierung und zur Messung von Drehbewegungen sowie intelligente Steuerungs- und Antriebssysteme.

Aufgrund der robusten Bauweise und der eingesetzten Technologien halten sämtliche Produkte auch härtesten Einsatzbedingungen stand. Typische Anwendungsbereiche sind die Schienenverkehrstechnik, Windkraftanlagen, mobile Arbeitsmaschinen sowie Werkzeugmaschinen. Einen großen Teil der Produkte bilden kundenspezifische Lösungen, die in unterschiedlichsten Losgrößen gefertigt werden.

Lenord + Bauer ist nach DIN EN ISO 9001 und 14001 sowie IRIS zertifiziert.